

Comment développer ses ventes sur mavillemonshopping.fr ?

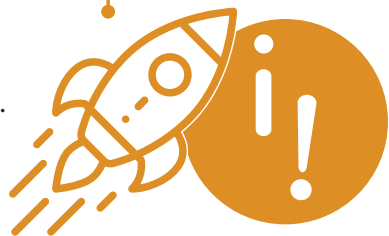
Comme pour une boutique physique, pour développer le chiffre d'affaires d'une boutique en ligne, il faut la faire connaître. 2 outils incontournables sont à mettre en place pour donner de la visibilité à une boutique en ligne sur le web.

Les réseaux sociaux



Médias efficaces, peu coûteux et rapidement mis en place, les réseaux sociaux vous permettent de toucher votre clientèle au quotidien pour montrer vos nouveautés, diffuser vos actualités et promouvoir votre boutique.

- Créer et paramétrer les profils et les pages.
- Pointer vos réseaux sociaux vers la boutique en ligne mavillemonshopping.fr.
- Mettre l'url de la boutique en ligne à la fin de chaque post.



Google My Business



Utilisé comme annuaire local digital, Google donne plus de visibilité aux boutiques ayant bien renseigné leur fiche Google My Business, pour cela :

- Créer et revendiquer auprès de Google la fiche de l'établissement.
- Configurer l'ensemble de la page (horaires, adresse, numéro de téléphone...).
- Lier la fiche Google My Business de la boutique physique vers la boutique en ligne mavillemonshopping.fr.



[ma ville mon shopping.fr](https://mavillemonshopping.fr)

Le e-commerce local et solidaire en Loire-Atlantique

Besoin d'un accompagnement pour développer votre notoriété sur le web?

La CCI Nantes St-Nazaire vous propose un accompagnement personnalisé et GRATUIT

Contactez-nous au **02 40 44 60 00**

contact-mavillemonshopping@nantesstnazaire.cci.fr



[ma ville mon shopping.fr](https://mavillemonshopping.fr)

Le e-commerce local et solidaire en Loire-Atlantique



mavillemonshopping.fr, qu'est-ce que c'est ?

- ✓ Une marketplace regroupant déjà 995* commerçants en Loire-Atlantique et plus de 10 148* produits.
- ✓ Une solution simple, rapide et efficace pour les commerçants : sans frais d'inscription, sans engagement et sans abonnement.
- ✓ Vous ne payez que lorsque vous vendez, seule une commission de 5,5 % sur les ventes sera prélevée.
- ✓ Créez simplement votre espace de vente en ligne et bénéficiez des outils de commande, de suivi et de paiement de la plateforme.


995
commerçants


10 148
produits

Pourquoi lancer votre boutique en ligne sur mavillemonshopping.fr ?



Augmenter votre chiffre d'affaires
avec un nouveau canal de distribution.



Développer votre présence en ligne
avec une solution simple.



Recruter de nouveaux clients grâce
au click & collect et la réservation.



Intégrer une plateforme sécurisée
avec des solutions de livraison intégrées.



Bénéficier d'une communication forte
sur le territoire et la plateforme.

Créez votre boutique en 3 étapes

1

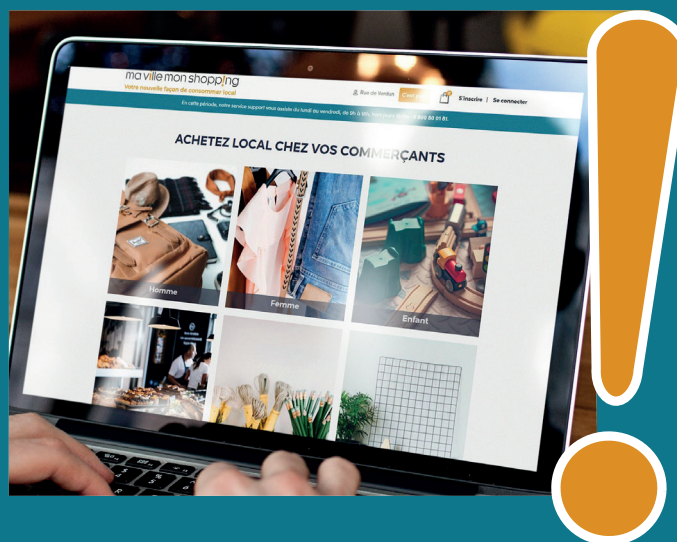
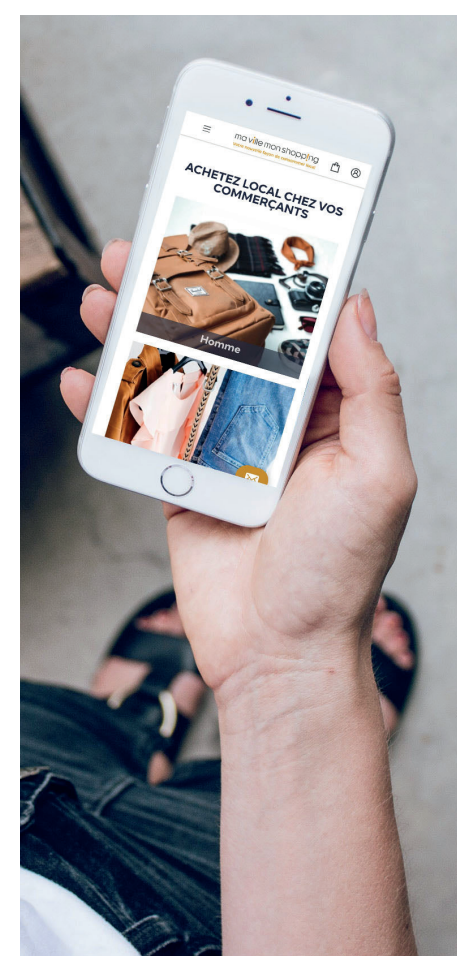
Je me connecte sur
www.mavillemonshopping.fr
Je m'enregistre en 1 min avec
un mail et un mot de passe.

2

Je complète les informations
suivantes afin de finaliser
l'inscription boutique :
nom de la boutique, adresse,
numéro de téléphone, siret,
choix de mode de livraison.

3

J'intègre des produits dans
ma boutique virtuelle :
ajout produit, enregistrement
du produit (nom, marque,
descriptif, prix stock).



Rejoignez-nous !

Lors de la création de votre boutique,
ces documents vous seront demandés,
gagnez du temps, préparez-les en amont :

- ✓ **Nom et prénom du gérant**
(photo pièce d'identité recto et verso)
- ✓ **Numéro de téléphone portable**
(obligatoire pour être prévenu immédiatement
lorsqu'une commande est passée)
- ✓ **Adresse postale de la boutique**
- ✓ **Kbis de l'entreprise**
- ✓ **RIB du compte bancaire**
- ✓ **Justificatif de domicile**